

Intellekt Media
Verkaufstraining & Coaching Akademie GmbH
Siedlungstraße 3
A-8112 Gratwein
z.Hd.Mirko Prusac

Zagreb; 24.07.2013.

Sehr geehrte Damen und Herren,

Da unsere Filialleitungen der Leder & Schuh d.o.o. Kroatien bei Intellekt Media bzw. Herrn Prusac ein erfolgreiches Verkaufstraining abgeschlossen haben und mit einem sehr positiven Feedback auch auf mich zugekommen sind, möchte ich als Verkaufsleiterin diese Art von Trainings sehr gerne weiterempfehlen:

Im Verkaufstraining von Mirko Prusac lernten die MitarbeiterInnen, dass außer den fachlichen Fähigkeiten und Qualifikationen auch die soziale und emotionale Kompetenz, die über den beruflichen und somit auch den wirtschaftlichen Erfolg entscheidet, sehr wichtig ist. Sie erfuhren, wie man mit mehr Empathie eine bessere Teamfähigkeit und mehr Konfliktlösungskompetenz bekommt und wie sie ihre Potenziale weitaus effektiver nutzen können.

Herr Prusac hat es innerhalb kürzester Zeit geschafft, dass alle TeilnehmerInnen mit Elan, Begeisterung und Engagement dabei waren.

Es wurde bei allen Modulen konstruktiv diskutiert, persönliche Erfahrungen wurden innerhalb der Gruppe ausgetauscht und diese mit den neuen Inhalte in Verbindung gebracht.

Ich möchte an dieser Stelle ein großes Kompliment an einen wirklich exzellenten Trainer aussprechen - sein Stil des Verkaufstrainings ist das Bindeglied zwischen Theorie und Praxis und sein Lachen und seine Freude bei der Arbeit sind durch den ganzen Ablauf der Trainingseinheiten zu spüren gewesen.

Danke nochmals ... und bis zum nächsten Verkaufstraining!

Leder & Schuh d.o.o. Kroatien
Biljana Baranasic